

Le 22 mai 2009

Tele-Systems/Le Groupe Resotel
4975, rue Rideau
Bureau 150
Québec (QC)
G2E 5H5

À l'attention de : Monsieur Benoit Lebel

Je suis ravi de vous informer du fait que **Tele-Systems/Le Groupe Resotel** a atteint les objectifs fixés pour l'exercice financier 2008, obtenant ainsi le titre de **Samurai** et se classant en tête des établissements concessionnaires autorisés ayant généré les meilleures recettes pour la vente de solutions de communications s'affaires Toshiba au sein des marchés canadiens de classe **B**.

Nous sommes très sensibles aux efforts déployés par votre entreprise pour atteindre ces objectifs et ceux-ci ne passeront pas inaperçus. En reconnaissance de ces efforts, nous vous expédierons sous peu la plaque du concessionnaire Samurai aux fins d'affichage dans votre établissement.

Permettez-nous encore une fois de vous féliciter pour votre belle réussite de vente de solutions de communications d'affaires Toshiba. Veuillez agréer l'expression de nos sentiments distingués.



Richard J. Wierzbowski
Directeur des Opérations de télécommunication

Toshiba du Canada Limitée
Groupe des produits de bureau

